

# Вебинар на Миллион

Валерий Морозов

<http://speakingempire.ru/>



Валера настало твое  
время :)

Спасибо :)

<http://speakingempire.ru/>



## Часть 0,5. Немного обо мне

- Продюсер ведущих тренеров и экспертов проекта MakeEvent
- Провел более 170 продающих вебинаров.
- Максильно набрал с партнерами 10 000 человек на вебинар 😊
- Максимальная сумма заказов за держится в секрете. (>100 000 \$)
- Его лучшие ученики продают на 4 миллиона за 1 вебинар.
- Помогает тренерам всех направлений (от эзотерики до бизнеса) увеличивать в разы сумму заказов на вебинарах.

<http://speakingempire.ru/>



# Часть 0. Как все начиналось.

1 Вебинар. На 600 человек меня пригласили продать на чужой вебинар. Заказов на 225 тысяч, оплат 175.

2 Вебинар. 230 человек и оплат на 20 000 рублей.

3 Вебинар. 3 тысячи рублей из 60 человек.

... и мне стало грустно.

<http://speakingempire.ru/>



# Часть 0,3. Как все начиналось.

4 Вебинар. 12 человек. Заказов на 150 тысяч, оплат 110.

5 Вебинар. 120 человек, упала площадка, осталось 60 человек, оплат на 300 рублей (ФИНАНСОВАЯ ПЛАНКА!)

6 Вебинар. 3 000 000 рублей на 400 человек.

... и я с 6 вебинара зафиналил коучинг на миллион :)

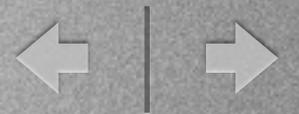
<http://speakingempire.ru/>



# Часть I. Подготовка к вебинару

- Шаг I. Цель вебинара
  - продажа (количество заказов)
  - обучение (контент)
  - продажа и обучение

<http://speakingempire.ru/>



# Часть I. Подготовка к вебинару

- Шаг 2. Техническая поддержка
  - модератор
  - проверенная и простая площадка для проведения вебинара
  - возможность записи вебинара

<http://speakingempire.ru/>



# Часть I. Подготовка к вебинару

- Шаг 3. Презентация (часть II)
  - клипарты
  - в формате pdf
  - ТОЛЬКО ТЕЗИСЫ, ПРОСТЫМИ СЛОВАМИ

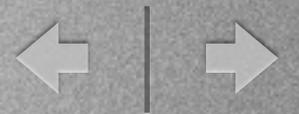
<http://speakingempire.ru/>



# Часть I. Подготовка к вебинару

- Шаг 4. Время на подготовку
  - МИНИМУМ НЕДЕЛЯ (!)
  - каждый день
  - с полной отдачей

<http://speakingempire.ru/>



# Часть I. Подготовка к вебинару

- Шаг 5. Окружающая среда
  - отключите телефон в день продающего вебинара
  - любимая музыка + танцы
  - фотографию любимой (-ого), детей

<http://speakingempire.ru/>



# Часть I. Подготовка к вебинару

- Шаг 6. Кураж (страх - это ресурс)
- плевать на количество заказов!
- самый лучший вебинар, **ДЛЯ ЛЮДЕЙ** (больше, чем обещали)
- ЭМОЦИИ, МИМИКА, ЯЗЫК ТЕЛА
- *Валера Круто Продает :)*

<http://speakingempire.ru/>



# Часть I. Подготовка к вебинару

- Шаг 7. Внешний Вид
  - как на свидание (нет трусам, да бабочке)
  - парфюм
  - фон

<http://speakingempire.ru/>



# Часть 2. Структура вебинара

- Шаг 1. Приветствие
  - благодарность
  - программа вебинара
  - подарок в конце

<http://speakingempire.ru/>



# Часть 2. Структура вебинара

- Шаг 2. Знакомство с аудиторией
  - города
  - возраст
  - новички / профессионалы
  - для чего пришли?

<http://speakingempire.ru/>



# Часть 2. Структура вебинара

- Шаг 3. Правила Вебинара
  - говнокоммент - бан
  - ссылка - бан
  - буду продавать в конце

<http://speakingempire.ru/>



# Часть 2. Структура вебинара

- Шаг 4. О себе
  - из грязи в князи
  - ваши слабые стороны (вне профессии)
  - первый результат

<http://speakingempire.ru/>



# Часть 2. Структура вебинара

- Шаг 5. Давайте помечтаем
  - а что если...
  - максимально детально
  - ..., но это получится не у всех

<http://speakingempire.ru/>



## Часть 2. Структура вебинара

- Шаг 6. Мифы о «сложностях»
  - нужен мегаопыт
  - нужно много денег
  - нужны тех знания

<http://speakingempire.ru/>



# Часть 2. Структура вебинара

- Шаг 7. Статистика
  - цифры
  - графики
  - тенденции рынка

<http://speakingempire.ru/>



## Часть 2. Структура вебинара

- Шаг 8. Контент на основе Вашего кейса?
  - возражение 1
  - возражение 2
  - возражение 3

<http://speakingempire.ru/>



## Часть 2. Структура вебинара

- Шаг 9. Кейсы ваших учеников? (скрины)
  - Целевая аудитория I
  - Целевая аудитория II
  - Целевая аудитория III

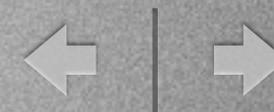
<http://speakingempire.ru/>



## Часть 2. Структура вебинара

- Шаг 10. это только малая доза :)
- все будет хорошо)

<http://speakingempire.ru/>



## Часть 2. Структура вебинара

- Шаг 11. Что будет внутри тренинга
  - I неделя
  - II неделя
  - III неделя
  - ! сами должны начать просить ссылку

<http://speakingempire.ru/>



## Часть 2. Структура вебинара

- Шаг 12. Во сколько вы этого оцените?
  - Цена без скидки
  - + бонус 1
  - + бонус 2
  - + бонус 3

<http://speakingempire.ru/>



## Часть 2. Структура вебинара

- Шаг 13. Барабанная дробь?
  - Цена со скидкой
  - + мегаоффер 1
  - + мегаоффер 2
  - + мегаоффер 3

<http://speakingempire.ru/>



## Часть 2. Структура вебинара

- Шаг 14. 47 результатов (!) после тренинга?
  - 15 результатов + оффер
  - 15 результатов + оффер
  - 15 результатов + оффер
  - 2 результата + обещанный подарок

<http://speakingempire.ru/>



## Часть 3. Быть собой!

- Шаг 7.
- свой стиль - «Баранкин, будь человеком»
- качественный, полезный материал
- речевые ошибки, это нормально - Вы такой же человек как они, на равных
- нереальный оффер, не жадничать

<http://speakingempire.ru/>



# Вебинар ПОД КЛЮЧ от Валерия Морозова

Подробнее пишите в личные сообщения или на сайте

[https://vk.com/makeevent\\_ru](https://vk.com/makeevent_ru)

<http://speakingempire.ru/>